



Für die Akquisition und Betreuung unserer Kunden und Interessenten an unserem **Standort in Berlin** suchen wir einen

Mitarbeiter im Verkaufsaußendienst (m/w)

für erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen

IHRE AUFGABE

- **Umsatz- und Ertragssteigerung in Ihrem eigenen Vertriebsgebiet durch:**
- Eigenständige qualifizierte Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Gewinnung von Neukunden
- Aktives Management des Verkaufsgebietes
- Selbständige Planung der Außendiensttätigkeit
- Eröffnung und Erschließung neuer Vertriebsbereiche

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Offene, kontaktfreudige und positive Lebenseinstellung
- Ausgeprägte technische Auffassungsgabe, Durchsetzungsstärke, Verhandlungsgeschick und ein seriöses Auftreten
- Führerschein

UNSER ANGEBOT

Typisch für Carl Stahl sind die kurzen Wege, ein offenes und kollegiales Betriebsklima und ein Arbeitsumfeld, in dem jeder einzelne Mitarbeiter Verantwortung übernimmt.

Eine individuelle Einarbeitung gepaart mit eigenverantwortlicher Aneignung des erforderlichen Fachwissens sowie interne und externe Schulungen vermitteln Ihnen das notwendige Know-how und geben Ihnen die erforderliche Sicherheit zur Erfüllung dieser anspruchsvollen Aufgabe.

Wir bieten Ihnen von Beginn an eine anspruchsvolle Tätigkeit mit einem außergewöhnlich großen Handlungs- und Gestaltungsspielraum und adäquater Vergütung.

Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an die untenstehende Adresse.

Sollte Ihnen die Zusendung Ihrer Bewerbung per E-Mail nicht möglich sein, können Sie uns diese gerne auch per Post zusenden. Wir bitten jedoch um Verständnis, dass per Post zugesandte Bewerbungsunterlagen nicht zurückgeschickt werden.